

**Intloopビジネスパートナー
(元Indeed Director of Sales)
による採用無料相談**



元Indeed Director of Salesがあなたの“採用のお悩み”に答えます！

POINT1 Indeedで数百社を成功へ導いた実績

日本を代表する求人プラットフォーム Indeedで、数多くの企業に採用手法を提案してきた営業責任者が、「求職者目線」「求人メディア目線」「企業目線」を踏まえた最適解をスピーディーにご提案。

POINT2 「営業」×「マーケ」の思考で採用をデザイン

採用活動は、実は「自社の魅力売り込む」営業 **でもあり**、「候補者を惹きつける」マーケティングでもあります。

営業とマーケの視点を活かした戦略立案により、**応募者の質と量**を一気に高めます。

POINT3 具体的・実行しやすいアドバイス

- 自社の訴求軸の考え方、発見方法
- 効果的な求人原稿の書き方・見せ方
- 複数チャネルを連携させたプロモーション設計
- 候補者とのコミュニケーション改善で内定率 UP

など、**すぐに動き出せる具体策**をお伝えします。

1. お申し込み

- Intloopの営業担当にお伝え下さい。

2. 事前ヒアリング

- 現状の採用課題・ご要望を簡単にお聞かせください。

3. オンライン相談(30～60分)

- 元Indeed Director of Salesが直接ヒアリングし、最適な解決策をアドバイスします。必要に応じてレポート作成も可。

4. 具体的なご提案・実行サポート

- より踏み込んだ改善施策や導入プランを、必要に応じてIntloopがバックアップします。



左近司 賢尚 (さこんじ まさたか)

Evangelyst株式会社 代表取締役

2008年～： システム開発会社にてソリューション営業、新規事業開発を経験。

IT, 営業

2014年～： マーケティングベンチャーにて、デジタルマーケティングのコンサルティングに携わる。

マーケティング

2016年～： IndeedJapan株式会社に入社。
人材業界向けの Indeed運用支援業務に従事。
Director of Sales, Agency Development Partner
を歴任。

人材・採用

2024年～： Evangelyst株式会社を設立し代表取締役に就任。

組織開発
採用マーケ